



COMUNICATO STAMPA

Il CdA del Gruppo Itway approva il Bilancio per l'esercizio chiuso al 31 dicembre 2025

**GRUPPO ITWAY:
BALZA IL FATTURATO (+20%) CHE PASSA
DA 59 MILIONI EURO A 70 MILIONI EURO**

IN LIEVE FLESSIONE I MARGINI REDDITUALI

**CONTINUANO GLI IMPORTANTI INVESTIMENTI IN NUOVI
PRODOTTI E SERVIZI NEI MERCATI DI RIFERIMENTO IN
ESPANSIONE**

- **EBITDA PARI A 2,07 MILIONI DI EURO CONTRO I 2,28 MILIONI DI EURO;**
- **EBIT A EURO 895 MILA RISPETTO A 1.290 MILA EURO DELLO SCORSO ESERCIZIO;**
- **IN FLESSIONE IL RISULTATO NETTO CHE PASSA DA € 465 MILA A €-743 MILA**

Ravenna, 30 giugno 2026 – **Il Consiglio di Amministrazione di Itway S.p.A.** – Capogruppo operativa attiva nel settore **dell'IT, Cyber Security, AI e Big Data**, quotata sul mercato Euronext Milan - **si è riunito in data odierna sotto la presidenza di G. Andrea Farina per approvare i Bilanci al 31 dicembre 2025.**

	31/12/2025	31/12/2024
<i>Migliaia di Euro</i>		
Ricavi	69.988	58.678
Margine Operativo lordo (EBITDA)	2.072	2.278
Risultato operativo (EBIT)	895	1.290
Risultato ante imposte	(263)	508
Risultato netto	(743)	465

Nell'esercizio 2025 i ricavi del Gruppo si incrementano (Y/Y) di circa il 20%.

Gli indici reddituali registrano un rallentamento: il Margine operativo lordo (EBITDA) vede una tenuta ed è pari a circa 2,1 milioni di Euro (circa 2,3 milioni di Euro nel 2024) che rettificato di una posta straordinaria di circa

0,2 milioni di Euro, porterebbe l'EBITDA adj. a 2,3 milioni di Euro; il Risultato operativo (EBIT) è positivo per circa 900 mila Euro, ma in diminuzione rispetto al 2024. Il risultato netto dell'esercizio è pari a Euro -743 mila (+465 mila Euro nell'esercizio precedente).

L'incremento dei costi è principalmente legato agli importanti investimenti in corso, e, in particolare, è collegato alla **crescita del costo del personale** che continua a crescere dal 2023 (oltre il 130% cumulato) e dei collaboratori. Il numero degli addetti passa da 89 unità (31 dicembre 2023) a 137 unità (31 dicembre 2025) ed è relativo all'inserimento nel Gruppo di personale qualificato con alta specializzazione e professionalità, con un incremento in due esercizi di 48 unità fra, account manager senior, account manager junior, project manager, sviluppatori, service desk, cybersecurity consultant, sistemisti e backoffice, così come previsto nei piani di investimento della società.

ANDAMENTO DEI SETTORI: CYBER SECURITY PRODUCTS (VAD + PS)

Attraverso il settore Cyber Security Products VAD + PS, il Gruppo opera in Grecia e in Turchia, come Value Added Distributor con associati Project Services, nella vendita di prodotti specializzati di Cyber Security e Collaboration security (software e hardware), servizi di certificazione sulle tecnologie software distribuite e servizi di assistenza e progettazione tecnica, servizi di pre e post vendita.

Relativamente alla controllata al 100% Itway International S.r.l. si informa che la società, controlla il 100% di Itway Turchia e Itway Hellas ed è una holding operativa avendo firmato il contratto distribuzione Zimbra a livello EMEA. La Partnership con Zimbra entra in una Business Unit del Gruppo Itway specializzata, con circa 30 anni di esperienza, nell'area Cybersecurity VAD e PS ed in continua crescita. Le società hanno una «specializzazione operativa e di prodotto», con margini attesi in linea con quelli realizzati storicamente, che, grazie alle sinergie ed economie di «scopo» e «dimensionali» sta consentendo di rendere maggiormente profittevole la divisione.

Di seguito sono esposti i principali indicatori economici di questo settore, confrontati con i valori dell'esercizio precedente:

	31/12/2025	31/12/2024
In migliaia di Euro		
Totale Ricavi	57.445	46.239
Margine operativo lordo (EBITDA)	3.214	2.608
Risultato Operativo (EBIT)	3.049	2.495
Risultato prima delle imposte	2.569	2.287
Risultato dell'esercizio	2.254	1.984

Di seguito viene disaggregata l'analisi per società:

Come sopra descritto **Itway International** è Value Added Distributor di Zimbra. **Zimbra è un software collaborativo (groupware)** basato su software open source pensato per facilitare e rendere più efficace il lavoro cooperativo da parte di gruppi di persone in piena sicurezza informatica. Itway International ha iniziato a distribuire Zimbra nello scorso esercizio e nel 2025 ha realizzando ricavi per oltre 2 milioni di euro.

Itway Turchia opera già da qualche anno in una fase economica complessa per via della perdurante svalutazione e delle politiche economico-monetary messe in campo dal governo centrale, nonché dei

posizionamenti geopolitici internazionali legati alle scelte politiche effettuate dal Governo turco. In particolare, le politiche fiscali messe in atto dal governo turco nel corso dell'anno hanno avuto un impatto piuttosto negativo sulla capacità di spesa delle aziende. Nonostante questo, nel 2025 l'economia turca ha continuato a crescere, con un incremento del PIL stimato intorno al +3,5 / +3,6%, sostenuto prevalentemente dalla domanda interna e dagli investimenti, pur in un contesto di politiche monetarie e fiscali restrittive finalizzate al contenimento dell'inflazione. In tale scenario, **il settore ICT e dei servizi correlati si è confermato tra i comparti più dinamici, con tassi di crescita (circa 7-8%), superiori alla media dell'economia turca, trainati dai processi di digitalizzazione delle imprese**, dallo sviluppo dei servizi digitali e dall'e-commerce. Le esigenze di efficienza operativa, sicurezza dei sistemi e gestione di infrastrutture complesse stanno favorendo una domanda crescente di soluzioni cloud, servizi gestiti e cybersecurity, in particolare nei settori industriali, finanziari e dei servizi. L'evoluzione del mercato evidenzia opportunità selettive per operatori specializzati ad elevato valore aggiunto, capaci di integrare tecnologie e servizi continuativi in un contesto caratterizzato da volatilità macroeconomica e crescente attenzione al rischio, in linea con il posizionamento del Gruppo.

Sebbene ci siano oggettive difficoltà del sistema paese che impongono una grande attenzione, Itway Turchia si conferma un top player nel mercato della Cyber security turco; i risultati del 2025 superano la crescita del settore ICT Turco, continuando a svilupparsi ed espandersi a livello di volumi sia in Euro (+17,9%) sia in valuta locale (+48.5%) rispetto allo scorso esercizio. Il risultato netto è altresì influenzato da differenze su cambi registrati nel periodo dalla controllata che vende e acquista, utilizzando come valuta di conto, il dollaro americano e che nel 2024 aveva ottenuto risultati nettamente migliori rispetto al 2025.

Itway Hellas, la controllata greca, ha registrato nel periodo una **crescita in termini di fatturato pari al 31,2%** aumentando le proprie quote di mercato. La Società, specializzata nella Cyber security, continua a crescere, anno dopo anno. Nel 2025 la crescita dell'economia greca, sostenuta da investimenti e domanda interna, **ha generato opportunità selettive anche nel settore ICT**, in particolare nei progetti legati alla digitalizzazione delle infrastrutture, alla modernizzazione dei servizi e **all'attuazione dei programmi finanziati dai fondi europei Recovery and Resilience Facility (PNRR europeo)**. Gli investimenti pubblici e privati hanno mostrato una crescente attenzione verso soluzioni cloud, servizi digitali gestiti e cybersecurity, anche in risposta alle esigenze di efficienza operativa, resilienza dei sistemi e adeguamento normativo. L'evoluzione del contesto evidenzia una domanda orientata a fornitori specializzati ad elevato valore aggiunto, capaci di integrare tecnologie, competenze e servizi continuativi, creando un quadro favorevole per operatori attivi nella gestione integrata dei sistemi informativi e della sicurezza, in linea con il posizionamento del Gruppo.

Per sostenere la crescita di fatturato e l'introduzione di nuovi vendor sono stati fatti investimenti sul team tecnico con conseguente **incremento dei costi del personale (+6,4%), cosa che non ha impedito il miglioramento di EBITDA ed EBIT, cresciuti rispettivamente del 22,4% e del 25,8%.**

ANDAMENTO DEI SETTORI: ATTIVITA' DELLA CAPOGRUPPO E ALTRI SETTORI IN SCALE-UP

La società capogruppo Itway S.p.A è una Holding di partecipazioni operativa ed è divisa in due settori di attività: Corporate e Operativo.

Settore Corporate:

- svolge attività di direzione delle società del Gruppo; si occupa di gestione amministrativa e finanziaria, organizzazione, pianificazione strategica e controllo operativo, sistema e certificazioni di qualità ISO-9001, 27001, 45001, IEC 62443-4-2, processo di budget, gestione delle risorse umane, affari generali, affari legali, gestione del Marcomm, sistemi informativi societari e delle operazioni di finanza

straordinaria delle società del Gruppo. In sintesi, il settore Corporate si occupa della governance strategica, operativa e della gestione finanziaria e del capitale umano del Gruppo.

Settore Operativo:

- Sono operative due Business Unit nella holding: Cyber Security e Cyber Safety.
 - Cyber Security- Cyber Resiliency: si occupa di consulenza, progettazione, system integration; in sintesi IT Services in ambito Cyber Security IT e OT, in particolare su Cyber Risk Management, GDPR, Cyber Resiliency;
 - Cyber Safety: con il prodotto brevettato e di proprietà ICOY™® opera nel mercato della sicurezza sul lavoro nel cosiddetto segmento EH&S (Environment, Health & Safety). Questa Business Unit, oggetto di importanti investimenti su un prodotto estremamente innovativo, è in fase avanzata di start up.

Partecipazioni:

- 4Science S.p.A con le sue controllate Seacom S.r.l. e 4Science USA Corp. è la Business Unit Data Science, specializzata in servizi e soluzioni di Data Science e Data Management per il mercato dei digital repository della ricerca scientifica, dei beni culturali e dei Big Data. 4 Science è in Scale-up.

Di seguito è esposto il conto economico sintetico confrontato con i valori dello stesso periodo dell'esercizio precedente, contenente i dati del settore di Attività della Capogruppo e altri settori in scale-up:

(migliaia di €uro)	31/12/25	31/12/24
Ricavi	12.543	12.439
Risultato operativo lordo (EBITDA)	(1.142)	(330)
Risultato operativo (EBIT)	(2.154)	(1.205)
Risultato prima delle imposte	(2.832)	(1.779)
Risultato dell'esercizio	(2.997)	(1.519)

I margini economici negativi sono principalmente attribuibili a quanto precedentemente indicato in riferimento all'investimento effettuato per ampliare l'organico del gruppo con professionisti specializzati nel settore che ha comportato un incremento del costo del lavoro, a fronte del quale i ricavi consuntivati non sono stati sufficienti a raggiungere l'equilibrio.

In Itway S.p.A sono proseguite le attività delle due Business Unit, **Cyber security e Cyber safety**.

Come commentato in precedenza si è avuto l'ingresso di nuovo personale tecnico e commerciale e la pipeline delle opportunità è in forte crescita.

Business Unit Cyber security: è stata creata una nuova linea di prodotti chiamata "Itway Cyber Security & Cyber Resiliency 360™" che risponde alle problematiche del nuovo mercato definito di Cyber Risk Management ampliato al Cyber Resiliency meglio definito ora grazie al Cyber Resiliency Act di emanazione UE.

Si è investito in ambito OT Security (Operational Technology), in particolare lo sviluppo della **"Soluzione di Machine Learning on Edge per la sicurezza in ambienti OT"** serve a rilevamento di anomalie di sicurezza (es. malware, comando "anomalo", ecc.) in contesti OT (Stabilimenti produttivi, produzione energia, e tanto altro) on premise. Il prodotto è stato chiamato **Itway EdgeCYBER™**. **Questa BU ha chiuso il 2025 con una crescita dei ricavi non in linea con il budget, ma con una pipeline ordini 2026 che fa ben sperare circa la crescita nel nuovo anno.**

Business Unit Cyber safety: in ICOY, ottenuto il brevetto in Italia, sempre assistiti da Bugnion S.p.A., si è presentata domanda di brevetto Europeo ed ora si è in attesa dell'accettazione (Patent Pending). **La linea ICOY CRANE** si è arricchita di nuove funzionalità e questo ha consentito di dare inizio ai primi piani di acquisto con il principale cliente. Sono iniziate le vendite di **ICOY MOVER**, sia nel settore metallurgico e siderurgico che nel settore dei servizi di logistica – movimentazione merce.

Si è investito nella realizzazione di un nuovo prodotto, **ICOY GUARDIAN**, che, applicato a livello di struttura dello stabilimento industriale in corrispondenza degli angoli ciechi, permette di avvertire i muletti e /o i pedoni che si stanno avvicinando all'angolo, che incontreranno un ostacolo e di prestare molta attenzione. **Questa BU ha chiuso il 2025 con una crescita dei ricavi del 167% rispetto al 2024.**

Passando al bilancio separato della Capogruppo Itway S.p.A. di seguito si espone il conto economico sintetico di questa società, che include i componenti economici infragruppo:

	31/12/2025	31/12/2024
(migliaia di €uro)		
Totale Ricavi	7.218	6.977
Margine operativo lordo (EBITDA)	304	767
Risultato Operativo (EBIT)	(283)	269
Risultato prima delle imposte	(126)	488
Risultato del periodo	(271)	603

Lo sviluppo delle Business Unit che fanno capo a Itway è cresciuto nei ricavi, in aumento, come commentato in precedenza e sono state oggetto d'importanti investimenti con EBITDA positivo ed EBIT e Risultato del periodo leggermente negativi.

RISORSE UMANE

Il numero medio dei dipendenti del Gruppo registrato nel corso dell'esercizio 2025 è stato di 137 unità, così come il dato puntuale alla fine dell'esercizio 2025 anch'esso di 137 unità. L'incremento di 13 unità medie rispetto alla chiusura dell'esercizio precedente è dovuto all'inserimento di risorse prevalentemente tecniche e commerciali.

La suddivisione per categoria professionale è la seguente, comparata con i dati dell'esercizio precedente:

	31/12/2025 <i>Dato medio</i>	31/12/2024 <i>Dato medio</i>	Variazioni	31/12/2025 <i>Dato puntuale</i>	31/12/2024 <i>Dato puntuale</i>	Variazioni
Dirigenti	6	7	(1)	6	6	-
Quadri	24	17	7	26	19	7
Impiegati	107	100	7	105	113	(8)
Totale	137	124	13	137	138	(1)

POSIZIONE FINANZIARIA NETTA

Si riporta di seguito il dettaglio della Posizione finanziaria netta del Gruppo:

	31/12/2025	31/12/2024
Migliaia di Euro		
Disponibilità liquide	477	1.227
Crediti finanziari	-	-
Attività finanziarie correnti	588	1.219
Passività finanziarie correnti	(2.128)	(1.723)
Obbligazioni convertibili	-	-
Posizione finanziaria netta corrente	(1.063)	723
Attività finanziarie non correnti	23	23
Passività finanziarie non correnti	(3.599)	(4.619)
Posizione finanziaria netta non corrente	(3.576)	(4.596)
Posizione finanziaria netta totale	(4.639)	(3.873)

e la posizione finanziaria netta della Capogruppo:

	31/12/2025	31/12/2024
Migliaia di Euro		
Disponibilità liquide	46	319
Crediti finanziari	-	-
Passività finanziarie correnti	(1.053)	(592)
Passività finanziarie correnti verso società controllate	(1.797)	(826)
Obbligazioni convertibili	-	-
Posizione finanziaria netta corrente	(2.804)	(1.099)
Attività finanziarie non correnti	-	-
Passività finanziarie non correnti	(1.959)	(2.223)
Posizione finanziaria netta non corrente	(1.959)	(2.223)
Posizione finanziaria netta totale	(4.763)	(3.322)

La posizione finanziaria netta corrente del Gruppo al 31 dicembre 2025 è influenzata, in particolare, dagli investimenti effettuati dalle società del Gruppo nel corso dell'esercizio per le attività di ricerca e sviluppo e dall'aumento dei crediti commerciali.

FATTI DI RILIEVO AVVENUTI DOPO LA CHIUSURA DELL'ESERCIZIO

Non si registrano fatti di rilievo avvenuti dopo la chiusura dell'esercizio.

VALUTAZIONE SULLA CONTINUITÀ AZIENDALE

Dal punto di vista finanziario al 31 dicembre 2025, il Gruppo ha una posizione finanziaria netta corrente negativa per 1,06 milioni di Euro e una posizione finanziaria netta complessiva negativa per circa 4,6 milioni di Euro (**Ebitda/PFN ratio 2025=2,2**).

La situazione debiti nei confronti dei fornitori è la seguente: per Euro 2,3 milioni scaduti da 0-30 giorni in regolare gestione del pagamento, per euro 2,1 milioni oltre i 30 giorni in gestione. Per nessuna delle posizioni scadute sono state ricevute lettere di messa in mora e non sono iniziate attività di recupero legale dei crediti.

Si comunica inoltre **la situazione dei crediti nei confronti dei clienti:** vi sono Euro 5,2 milioni di crediti scaduti da 0-30 giorni in regolare gestione degli incassi ed Euro 1,3 milioni oltre i 30 giorni incassati successivamente alla data del periodo o in gestione. Il Gruppo inoltre ha debiti scaduti verso l'erario per euro 1,38 milioni circa e verso istituti previdenziali per euro 0,35 milioni circa, altre posizioni a debito di natura tributaria sono invece attualmente già oggetto di rateazione.

Stante quanto sopra il bilancio dell'esercizio chiuso al 31 dicembre 2025 è stato redatto nella prospettiva della continuità aziendale, pur ravvisando significative incertezze sulla capacità della Società di operare come entità in funzionamento per un orizzonte temporale di almeno dodici mesi a causa della situazione finanziaria sopra descritta.

Alla data di redazione della presente relazione i debiti scaduti del Gruppo verso l'erario sono a pari a Euro 1,8 milioni, i debiti scaduti verso gli istituti previdenziali sono pari a Euro 0,28 milioni mentre lo scaduto fornitori è pari ad Euro 0,99 milioni scaduti da 0-30 giorni in regolare gestione di pagamento e per Euro 2,19 milioni oltre i 30 giorni in gestione.

Le valutazioni effettuate tengono conto, oltre che dei risultati economico-finanziari conseguiti nell'esercizio 2025, anche delle previsioni contenute nel Piano Industriale 2026-2029, approvato dal Consiglio di Amministrazione, che individua le azioni necessarie per garantire una situazione di equilibrio economico, patrimoniale e finanziario per l'intero arco di piano.

Gli elementi essenziali del **piano industriale 2026-2029** approvato dal CdA, sono:

- 1) Valorizzazione, crescita e consolidamento della Business Unit (BU) Cyber Security Products VAD + PS;
- 2) Valorizzazione, crescita e sviluppo delle Business Unit (BU) Cyber security & Cyber Resiliency, Cyber safety e Data science grazie anche ai recenti sviluppi sul progetto IPAC;
- 3) Autofinanziamento, anche attraverso l'incasso, progressivo dei crediti vantati nei confronti delle controllate Grecia e Turchia, alla data pari a circa 2 milioni di Euro;
- 4) Ricorso al sistema creditizio per finanziare gli investimenti effettuati e previsti nelle Business Unit (BU) Cyber security & Cyber Resiliency, Cyber safety.
 - a. SIMEST (Gruppo CDP) erogazione di 1,43 milioni di Euro;
 - b. Ulteriori erogazioni da parte di altri istituti;
- 5) Ulteriori strumenti di finanza strutturata a supporto della crescita. È prevista la convocazione di un'assemblea straordinaria per deliberare l'attribuzione di una delega al CdA ad aumentare a richiesta, a pagamento, in via scindibile, anche con esclusione del diritto di opzione, il capitale sociale per un importo massimo di euro 5 milioni e ad emettere obbligazioni convertibili in azioni ordinarie e/o cum warrant fino allo stesso ammontare, entro un periodo di 5 anni;
- 6) Regolarizzazione dei debiti scaduti, anche facendo ricorso, per i debiti tributari, a forme di regolarizzazione mediante rateazione, così come previsto dalle norme vigenti.

Inoltre, gli amministratori stanno valutando anche eventuali operazioni straordinarie di valorizzazione sugli asset significativi del Gruppo.

Il Piano considera, inoltre, il completamento degli investimenti già realizzati o in corso di realizzazione.

Le BU Cyber security & Cyber Resiliency e Cyber safety, come abbiamo descritto, hanno avuto e stanno attuando importanti investimenti nello sviluppo dei prodotti (Itway Cyber security ed Icoy) e, pur necessitando ancora di supporto finanziario, hanno prodotto un più che significativo incremento dei ricavi di vendita prodotti e servizi che anche nel prosieguo del 2026 prevedono ricavi in ulteriore crescita, confermati dal trend (funeling, pipeline e fatturato) dei primi cinque mesi del 2026.

La BU Data Science vede protagonista la società 4Science e le sue controllate. 4Science è una società in crescita, ora finanziariamente autonoma e con un trend positivo previsto (funeling, pipeline e fatturato) nel primo semestre 2026. A maggio 2025 il CdA ha deliberato un aumento di capitale riservato a soggetti che hanno manifestato la volontà ad entrare, come investitori, nell'azionariato di questa società. L'aumento di capitale è stato attuato con la procedura di ABB ed a luglio 2025 sono stati raccolti 1,75 milioni di Euro.

Lo sviluppo atteso delle varie business unit del gruppo, con il necessario sostegno finanziario, e le successive previsioni di generazione di flussi finanziari, così come esplicitati all'interno del piano industriale, è previsto possano consentire lo sviluppo delle linee di business in start up e in scale up e confermare la recuperabilità degli investimenti nelle attività di sviluppo di nuovi prodotti iscritti tra le attività immateriali e il riassorbimento delle attività per imposte anticipate, tra le quali anche quelle correlate alle perdite fiscali riportabili, nonché la regolarizzazione dei debiti scaduti.

EVOLUZIONE PREVEDIBILE DELLA GESTIONE

Itway SpA

Nei mesi che seguiranno il Gruppo continuerà le proprie attività di sviluppo nei propri mercati di riferimento: Cyber security, Data Science e Cyber Safety. Il rafforzamento della struttura tecnico commerciale, come sopra commentato porterà una accelerazione nella crescita.

BU Cyber Security & Resiliency

La suite Itway Cyber Security & Resiliency 360™ rappresenta l'evoluzione della nostra offerta in ambito sicurezza. È un portafoglio completo di servizi gestiti attivi 24 ore su 24, 365 giorni l'anno, integrato con soluzioni tecnologiche di ultima generazione e progettato per supportare aziende di qualsiasi dimensione nella prevenzione, nel rilevamento e nella gestione proattiva delle minacce informatiche.

Particolare attenzione è stata rivolta al potenziamento dei servizi NOC/SOC e all'introduzione di modelli di Managed Security Provider (MSP) ad alte prestazioni, in grado di garantire copertura continua, capacità di risposta tempestiva e presidio costante su dati e infrastrutture critiche.

Per rafforzare e rendere ancora più distintiva l'offerta sono stati formalizzati accordi di partnership con aziende tecnologiche di assoluto rilievo:

- **Radiflow** si rivolge invece al mondo OT e ICS, ossia alle reti industriali e di automazione. La sua forza sta nella capacità di scoprire tutti gli asset connessi in ambienti produttivi, di valutarne i rischi e di monitorarne le anomalie senza interferire con i processi operativi. In settori come energia, manifatturiero o trasporti, dove l'interruzione della produzione è critica, Radiflow aiuta a garantire continuità operativa e ad aumentare la resilienza delle infrastrutture contro cyberattacchi che potrebbero compromettere macchinari e impianti.
- **Quest Software** si colloca in un ambito più gestionale e infrastrutturale. Le sue soluzioni sono orientate a supportare la governance dell'IT ibrido, dalla migrazione e amministrazione di Active Directory e Azure AD, al backup e disaster recovery, fino alla gestione degli endpoint e del cloud.

L'utilità per le aziende sta nella possibilità di ridurre complessità e costi operativi, aumentando la capacità di recupero dopo incidenti e semplificando la transizione da ambienti legacy a infrastrutture moderne.

- **Silverfort** si concentra sulla protezione degli accessi e delle identità in tempo reale, intervenendo direttamente sui processi di autenticazione. La piattaforma consente di estendere controlli avanzati come l'autenticazione multi-fattore (MFA) e le policy adattive a tutte le risorse aziendali, inclusi sistemi legacy, ambienti ibridi e infrastrutture che normalmente non supportano questi meccanismi, senza richiedere modifiche o installazioni invasive. Attraverso l'analisi comportamentale e il controllo continuo degli accessi, Silverfort è in grado di individuare tentativi anomali, bloccare attività sospette e prevenire attacchi basati su credenziali compromesse o movimenti laterali all'interno della rete. In questo modo completa le soluzioni di identity governance, introducendo un livello di sicurezza operativo e immediato durante l'utilizzo delle identità.
- **Axonius** si concentra invece sulla gestione degli asset di sicurezza. La sua piattaforma raccoglie informazioni da centinaia di fonti diverse per costruire un inventario completo e sempre aggiornato di dispositivi, applicazioni, utenti e servizi cloud. Da questa visibilità emergono automaticamente le lacune di copertura – ad esempio un endpoint senza antivirus, un account non monitorato, un SaaS non gestito – e l'organizzazione può così intervenire rapidamente. È uno strumento prezioso per eliminare i "punti ciechi" che spesso rappresentano il primo vettore di attacco.
- **ResilientX** lavora sul fronte dell'esposizione esterna e della gestione del rischio dei fornitori. La sua piattaforma consente di avere una fotografia chiara di ciò che l'azienda espone su Internet – domini, IP, infrastrutture cloud, API – e di monitorare nel tempo eventuali vulnerabilità. Parallelamente, con i moduli di terze parti (TPRM), è possibile valutare e controllare il livello di sicurezza dei partner e dei fornitori, un tema oggi centrale per conformarsi a normative come NIS2 o DORA e per prevenire incidenti derivanti dalla supply chain.
- **Fortinet** rappresenta uno dei player storici della sicurezza di rete. I suoi firewall di nuova generazione sono integrati in un ecosistema più ampio, il Security Fabric, che unisce protezione perimetrale, sicurezza degli endpoint, soluzioni di SD-WAN, SASE e controllo centralizzato. La forza di Fortinet è la completezza: un'azienda può coprire gran parte delle proprie esigenze di sicurezza, dal data center alle filiali, dagli accessi remoti al cloud, con una suite coerente di tecnologie in grado di dialogare tra loro e semplificare la gestione.
- **ExaGrid** opera nell'ambito della protezione del dato e della cyber resilienza, offrendo una soluzione avanzata di storage per backup. La tecnologia di tiered backup storage combina una cache ad alte prestazioni per backup e ripristini rapidi con un repository isolato e deduplicato per la conservazione a lungo termine, progettato per resistere anche ad attacchi ransomware.
- **Gyala** rappresenta un'eccellenza italiana nel campo della cyber resilience automatizzata e si posiziona come complemento alle soluzioni di monitoraggio OT. La sua piattaforma basata su AI rileva anomalie e attiva in tempo reale contromisure automatiche su infrastrutture IT, OT e IoT, riducendo drasticamente i tempi di risposta agli attacchi e garantendo continuità operativa.

Nel contesto della crescente digitalizzazione del settore industriale, della diffusione dell'Industrial IoT e della progressiva convergenza tra sistemi IT e OT – fattori che rendono le infrastrutture produttive sempre più esposte agli attacchi informatici – Radiflow e Gyala coprono due livelli distinti e complementari della sicurezza: da un lato la visibilità e il monitoraggio non invasivo degli ambienti OT, dall'altro la capacità di reazione automatica e resilienza attiva alle minacce; in questo scenario, Itway ha siglato accordi strategici con Radiflow e Gyala, leader nelle rispettive aree tecnologiche, le cui soluzioni consentono di proteggere asset critici come centrali elettriche, impianti industriali, reti di distribuzione e sistemi di trasporto, garantendo monitoraggio continuo, gestione delle vulnerabilità, risposta agli incidenti e continuità operativa.

BU CYBER SAFETY

La Business Unit Cyber Safety, interamente dedicata al prodotto proprietario ICOY, **si sta mostrando come uno dei pilastri strategici di sviluppo del Gruppo**. Il primo semestre del 2025 ha visto un deciso incremento degli ordinativi, accompagnato da numerosi segnali di interesse che confermano la rilevanza della nostra proposta e il forte bisogno, da parte delle imprese, di soluzioni evolute per la sicurezza dei lavoratori. Il piano industriale procede quindi secondo le attese, con una traiettoria di crescita in linea con il budget. Grazie ad una squadra commerciale dedicata, composta da figure di alto profilo, stiamo acquisendo commesse significative presso alcuni dei più grandi gruppi industriali italiani. Parallelamente sono partite le prime vendite indirette e collaborazioni con operatori specializzati nella sicurezza sul lavoro, un modello che ci permette di raggiungere più capillarmente il mercato e di consolidare la nostra presenza nei settori a più alto rischio infortunistico.

Il percorso di go-to-market è sostenuto da una strategia di marketing e comunicazione strutturata: il lancio del marchio ICOY e del sito ufficiale ha dato visibilità al progetto, mentre le partnership istituzionali con associazioni di settore, unite alla collaborazione con INAIL, hanno consentito al Gruppo di legittimare ulteriormente la nostra posizione e di integrare le migliori pratiche nel nostro sviluppo tecnologico.

Dal punto di vista tecnico, la piattaforma ha già raggiunto traguardi di grande rilievo, come la certificazione di ICOY MOVER al Performance Level E, Categoria 3, che ne attesta l' idoneità per contesti industriali ad alto rischio. Al contempo, stiamo portando avanti lo sviluppo delle due principali configurazioni: ICOY MOVER, focalizzato sul rilevamento dinamico dei rischi, e ICOY GUARDIAN, dedicato alla supervisione statica di aree sensibili.

Guardando al futuro, ICOY si inserisce pienamente in una tendenza globale che vede convergere sicurezza e produttività. Così come messo in luce dagli studi di settore, l'applicazione di intelligenza artificiale e visione artificiale non solo riduce drasticamente i rischi per i lavoratori, ma offre un potenziale significativo in termini di efficientamento dei processi e ottimizzazione dei flussi operativi. La nostra ambizione è quindi duplice: contribuire in modo concreto alla riduzione degli infortuni sul lavoro e al tempo stesso diventare un fattore abilitante per la competitività industriale delle imprese italiane ed europee.

Nei prossimi mesi proseguiamo con investimenti mirati in ricerca, partnership strategiche e sviluppo commerciale, con l'obiettivo di estendere la diffusione di ICOY al mercato internazionale e di posizionare la Business Unit Cyber Safety come punto di riferimento nella nuova frontiera della sicurezza integrata: un modello che unisce prevenzione, protezione e produttività.

4SCIENCE S.P.A.

BU Data Science:

L'anno 2025 si chiude con un buon backlog di ordini e con prospettive interessanti di crescita legate soprattutto al mercato internazionale ed in particolare a quello statunitense.

Gli investimenti importanti in formazione sui nuovi ingressi di personale effettuati nel corso degli scorsi esercizi, oltre alla riorganizzazione delle operazioni già intrapresa nel corso dei precedenti esercizi e che hanno impattato in modo significativo sull'efficienza delle operation, hanno cominciato a portare i primi effetti positivi alla nuova struttura operativa, sia per quanto riguarda la crescita dei ricavi che il recupero di marginalità.

È proprio grazie agli investimenti fatti su personale qualificato che la società rappresenta oggi, a livello mondo, uno dei principali service provider della piattaforma DSpace con un ruolo di guida all'interno dello steering

committee americano che ne definisce gli sviluppi e le evoluzioni future; questo ruolo di guida, assieme alla accresciuta capacità produttiva della nostra software factory, ci consentirà di potere crescere sia sul mercato internazionale che nazionale.

Anche il mercato USA, che ha già dato significativi risultati nel corso del 2025, rappresenta una grossa opportunità per consentire alla società di crescere e consolidare le proprie quote di mercato a livello mondiale. Anche per Seacom l'anno 2025 si è chiuso con un buon backlog di ordini; questo ci permette di prevedere un'ulteriore crescita dei ricavi e dei margini per l'anno 2026, così come si stima che l'attività che è in corso di completamento per l'integrazione di Seacom S.r.l. nel gruppo Itway porti a sviluppare sinergie congiunte e ad aumentare l'efficienza operativa della società. La traiettoria dei risultati in crescita lascia confidenti nel raggiungimento degli obiettivi previsti per il 2026.

Itway International S.r.l. (Itway Turkiye Ltd. e Itway Hellas S.A.)

BU Cyber security Products VAD + PS

Fatto salvo il grave deterioramento della situazione medio orientale, non si ravvisano fattori significativi che possano in qualche modo rallentare la nostra costante crescita nel prosieguo del 2026.

Si manterrà particolare attenzione alla situazione valutaria in Turchia, come già avvenuto in passato, così come si dovrà aumentare il portafoglio prodotti per ridurre il rischio concentrazione vendor, il tutto associato ad una gestione vigile dei costi operativi soprattutto in Grecia, dove sono stati fatti investimenti in persone specializzate.

Ci aspettiamo che le attività di distribuzione a valore aggiunto con servizi di progettazione proseguano in modo importante nella loro crescita, con un'attenzione costante alla difesa dei margini, che sono in aumento, e alla gestione del circolante.

I mercati di riferimento in Grecia ed in Turchia in cui operiamo sono in una fase di significativo sviluppo e la prospettiva è quella di crescere organicamente grazie ai tassi di incremento previsti dai vendor che rappresentiamo, all'incremento della nostra market share e alla introduzione di nuove linee di prodotto, come ad esempio Keysight, Claroty e Thales oltre ad altre linee per il mercato dello storage e del cloud back-up, quali Commvault e Treelix.

L'obiettivo resta quello di conservare dei buoni tassi di crescita, sia come ricavi che come redditività, in linea con il Business Plan, e di confermare il posizionamento strategico di leadership nella Cyber security in Grecia e Turchia.

ATTIVITÀ DI RICERCA E SVILUPPO

Nell'esercizio si segnalano investimenti in attività di sviluppo di nuovi prodotti e servizi, in particolare nelle business unit sopra descritte, **per un totale di Euro 1,07** milioni (rispetto ad Euro 1,7 milioni nell'esercizio precedente), capitalizzati nelle immobilizzazioni immateriali.

RAPPORTI CON PARTI CORRELATE

Nel corso dell'esercizio 2025 il Gruppo ha intrattenuto rapporti di natura commerciale e finanziaria con società correlate. Si tratta di rapporti posti in essere nell'ambito della normale attività di gestione, regolati a condizioni contrattualmente stabilite dalle parti, in linea con le ordinarie prassi di mercato e di seguito riportati in sintesi:

in migliaia di €uro	Crediti	Debiti	Costi	Ricavi
Itway S.p.A. vs Giovanni Andrea Farina & Co. S.r.l.	0	0	228	0
Itway S.p.A. vs Fartech S.r.l.	76	20	0	34
TOTALE	76	20	228	34

Itway S.p.A. svolge attività di direzione e coordinamento delle società controllate residenti in Italia. Tale attività consiste nell'indicazione degli indirizzi strategici generali ed operativi di Gruppo, nella definizione ed adeguamento del Modello Organizzativo e nell'elaborazione delle politiche generali di gestione delle risorse umane e finanziarie.

Itway S.p.A. non è assoggettata a direzione e coordinamento da parte di alcuna società.

AZIONI PROPRIE

La Capogruppo al 31 dicembre 2024 possiede n. 203.043 azioni proprie (pari all'1,91% del capitale sociale), per un valore nominale pari a 101.522 Euro ed un costo d'acquisto complessivo delle azioni detenute in portafoglio pari a 320 mila Euro (pari all'importo riflesso nella "Riserva per azioni proprie" portata a deduzione del Patrimonio netto d'esercizio e consolidato).

PROPOSTA DI DESTINAZIONE DEI RISULTATI DELL'ESERCIZIO

Per quanto riguarda la proposta di destinazione del risultato riportato nel bilancio d'esercizio della Società, si propone di riportare a nuovo la perdita.

PARTECIPAZIONI DETENUTE DEGLI AMMINISTRATORI

La seguente tabella riepiloga le partecipazioni nella Società Capogruppo detenute da Amministratori, Sindaci, Direttori generali e loro coniugi e figli minori, sia direttamente che tramite società controllate, fiduciarie od interposta persona. Si precisa che i dati vengono aggiornati attraverso comunicazioni intercorse tra i Soci e la Società.

Cognome e Nome	Possedute al 31/12/2024	Numero azioni		Possedute al 31/12/2025
		Acquistate	Vendute	
Giovanni Andrea Farina (*)	3.184.259	-	-	3.184.259
Gavioli Anna Rita (**)	179.412	-	-	179.412
Valenti Cesare	1.012.284	-	-	1.012.284
Totale	4.375.955	-	-	4.375.955

(*) partecipazione detenuta in parte tramite la Giovanni Andrea Farina & Co. S.r.l.

(**) coniuge di G. Andrea Farina

Si precisa che l'azionista che supera il 10% del Capitale Sociale è soltanto Giovanni Andrea Farina anche per il tramite della Giovanni Andrea Farina & Co. S.r.l.

ASSEMBLEA ORDINARIA DEI SOCI

Il Consiglio di Amministrazione di Itway ha, infine, deliberato di convocare l'Assemblea Ordinaria degli Azionisti della Società in prima convocazione per il giorno 1° settembre 2026 ed in seconda convocazione per il 2 settembre 2026 che sarà chiamata a deliberare sul seguente ordine del giorno:

1. Presentazione del Bilancio Consolidato del Gruppo Itway al 31 dicembre 2025 ed esame e approvazione del Bilancio separato al 31 dicembre 2025. Delibere inerenti e conseguenti.
 - 1.1 Approvazione del bilancio di esercizio al 31 dicembre 2025 e della relazione del Consiglio di Amministrazione sulla gestione;
 - 1.2 Destinazione del risultato di esercizio.
2. Relazione sulla politica in materia di remunerazione e compensi corrisposti ai sensi degli articoli 123-ter TUF e 84-quater RE:
 - 2.1 Voto vincolante sulla politica in materia di remunerazione relativa all'esercizio 2026 illustrata nella prima sezione della relazione;
 - 2.2 Voto consultivo sulla seconda sezione della relazione avente ad oggetto l'indicazione dei compensi corrisposti nell'esercizio 2025 o ad esso relativi.
3. Nomina del Consiglio di Amministrazione per gli esercizi 2026-2028; delibere inerenti e conseguenti.
 - 3.1 Determinazione del numero dei componenti del Consiglio di Amministrazione;
 - 3.2 Nomina dei componenti del Consiglio di Amministrazione;
 - 3.3 Nomina del Presidente del Consiglio di Amministrazione;
 - 3.4 Determinazione del compenso spettante ai componenti il Consiglio di Amministrazione.
4. Nomina del Collegio Sindacale per gli esercizi 2026-2028; delibere inerenti e conseguenti.
 - 4.1 Nomina dei tre Sindaci Effettivi e due Supplenti;
 - 4.2 Nomina del Presidente del Collegio Sindacale;
 - 4.3 Determinazione del compenso spettante ai componenti del Collegio Sindacale.

In Consiglio, infine, ha deliberato di conferire al Presidente del Consiglio di Amministrazione i poteri per individuare una data utile per tenere l'Assemblea Straordinaria per:

1. Attribuzione al Consiglio di Amministrazione (a) ai sensi dell'art. 2443 del Codice Civile, di una delega ad aumentare in una o più volte il capitale sociale a pagamento, anche con esclusione o limitazione del diritto di opzione ai sensi dell'art. 2441, commi 4 e 5, del Codice Civile, per un importo nominale massimo complessivo di Euro 5.000.000, oltre sovrapprezzo, mediante emissione di azioni ordinarie, anche cum warrant; (b) ai sensi dell'art. 2420-ter del Codice Civile, di una delega ad emettere, in una o più volte, obbligazioni convertibili, con esclusione o limitazione del diritto di opzione, per un ammontare nominale massimo complessivo di Euro 5.000.000, con correlata delega a deliberare il corrispondente aumento di capitale a servizio della conversione, oltre sovrapprezzo. Modifica dell'articolo 5 dello Statuto. Deliberazioni inerenti e conseguenti.

L'avviso di convocazione e la documentazione relativa all'Assemblea saranno oggetto di pubblicazione nei tempi e con le modalità previsti dalle attuali normative mediante il meccanismo di stoccaggio autorizzato eMarket-Storage accessibile dal sito www.emarketstorage.com, sul sito internet di Borsa Italiana S.p.A. e sul sito internet della Società www.itway.com. L'intervento in Assemblea da parte di coloro ai quali spetta il diritto di voto sarà consentito esclusivamente tramite il conferimento di apposita delega a un soggetto designato dalla Società quale rappresentante comune ai sensi dell'articolo 135-undecies del D. Lgs. n. 58/1998, senza partecipazione fisica da parte dei soci.

Come previsto dal comma 2 art. 154-bis del T.U.F., il dirigente preposto alla redazione dei documenti contabili societari del Gruppo Itway, Sonia Passatempi, dichiara che l'informativa contabile-societaria contenuta nel presente comunicato corrisponde alle risultanze documentali, ai libri ed alle scritture contabili. I dati esposti in questo comunicato stampa non sono stati sottoposti a revisione.

Il presente comunicato è disponibile presso la Sede e sul sito internet della Società all'indirizzo www.itway.com, presso la Borsa Italiana e presso il meccanismo di stoccaggio autorizzato centralizzato denominato "Emarket Storage" gestito da Spafid Connect S.p.A., ed è consultabile all'indirizzo www.emarketstorage.com

Contatti:

Press Office Itway Group Mirella Villa Comunicazione Sas Via Lipari 8 20144 Milano Mob. +39 335 7592701 www.villacomunicazione.it	Marketing Communications Itway Group Eleonora Montanari eleonora.montanari@itway.com Itway S.p.A. Viale Achille Papa, 30 20149, Milano - Italia Tel. (+39) 0544 288710 info@itway.com
--	--

Link e Social Media



LINKEDIN [linkedin.com/company/itway](https://www.linkedin.com/company/itway)



YOUTUBE <https://www.youtube.com/@GruppoItway>



itway.com



ICOY icoy.it



4 SCIENCE 4science.it

Fondata a Ravenna il 4 luglio 1996 da G. Andrea Farina, e quotata dal 2001 presso Borsa Italiana su Euronext Milan (EXM), Itway **S.p.A.** è a capo di un gruppo che opera nel settore dell'IT per la progettazione, produzione e distribuzione di tecnologie e soluzioni nel comparto della cybersecurity, artificial intelligence (AI), cloud computing, big data e infrastrutture. La missione del Gruppo Itway è offrire ai propri clienti elevati standard qualitativi anticipando le esigenze e proponendosi come un attore specializzato ed innovativo per la Digital Transformation. Il Gruppo Itway è presente in 5 Paesi: Italia, Grecia, Turchia, USA e UAE con 9 sedi operative Ravenna, Milano, Trento, Roma, Napoli, Atene, Istanbul, Ankara, Kansas City e Dubai-Hamiryah-Sharja.